

VERTRIEBSMITARBEITER/SALES MANAGER IM AUßENDIENST

Standort: HomeOffice mit paneuropäischen Vertriebsbereich



ÜBER UNS

GARR TOOL stellt seit 1944 Hochleistungs-Vollhartmetall-Schneidwerkzeuge her. Wir stellen alle unsere Werkzeuge in einer Anlage in Alma, Michigan, USA her. Unsere Produkte werden über unabhängige Zulieferer in über 30 Ländern verkauft. Im Jahr 2015 haben wir außerhalb von London ein Lager- und Vertriebszentrum eingerichtet, um unseren großen Kundenstamm in Großbritannien zu bedienen und europaweit exzellenten Service zu bieten.

AUFGABEN

- Unterstützung bestehender Distributoren bei Verkaufs- und technischen Schulungen zu unseren Produkten
- Erweitern unseres Netzwerkes von Vertriebspartnern und Kunden durch Nutzung Ihrer bestehenden Geschäftsverbindungen
- Technische Hilfestellung vor Ort für CNC-Maschinenisten bieten und Lösungen für Bearbeitungsprobleme
- Sie reisen wöchentlich zu nationalen und internationalen Vertriebsstellen und Kundenstandorten
- Sie erstatten unserem Vertriebsleiter in den USA und arbeiten eng mit unserem Leiter der Exportabteilung und dem internen Kundenservice in Großbritannien zusammen
- Sie reisen zweimal jährlich zu Verkaufstreffen in die USA
- Teilnahme an Messen und Ausstellungen, einschließlich der EMO Hannover im September 2019

Der erfolgreiche Bewerber ist entweder **A: Ein erfahrener CNC-Maschinist** oder **B: Ein erfahrener Verkäufer**

A

- **Erfahrener CNC-Maschinist** oder Bearbeitungsmanager, der Schneidwerkzeuge verwendet
- Erfahrung in der Ausbildung anderer in CNC-Programmierung und CAD-CAM-Software
- Abgeschlossene technische Ausbildung oder Zertifizierungen
- Guter Geschäftssinn und eine positive Einstellung
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit und Kundenorientierung
- Gute Planungs- und Organisationsfähigkeit
- Verhandlungssicher in Englisch und vorzugsweise zwei weiteren europäischen Sprachen
- Fähigkeit und Bereitschaft, täglich national und international zu reisen
- **Wir schulen Sie, unsere Produkte erfolgreich zu verkaufen**

B

- **Erfahrener Verkäufer**, der technische Produkte über Händler verkauft
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von technischen Produkten, vorzugsweise Schneidwerkzeugen
- Enge Beziehungen zu unabhängigen industriellen Zulieferern in Europa
- Fähigkeit, eine neue Marke einzuführen und an nationale und internationale Kunden zu verkaufen
- Erfahrung im Bereich der CNC-Bearbeitung und Metallbearbeitung ist wünschenswert
- Gute Planungs- und Organisationsfähigkeit
- Verhandlungssicher in Englisch und zwei weiteren europäischen Sprachen (Deutsch ist ein Vorteil)
- Fähigkeit und Bereitschaft, täglich national und international zu reisen
- **Wir schulen Sie in Bezug auf unsere Marke und die technische Beratung**

WAS WIR IHNEN BIETEN

Wir bieten Ihnen die Vorteile eines Familienunternehmens, das sich der globalen Expansion und dem langfristigen Erfolg verschrieben hat. Wir unterstützen uns gegenseitig und stellen unsere Mitarbeiter immer an erste Stelle. Sie werden Teil unserer globalen Familie und wir geben Ihnen die Mittel, erfolgreich zu sein. Ihre spannende Position beinhaltet ein wettbewerbsfähiges Vergütungspaket, Car Allowance und andere attraktive Vorteile.

[CLICK HERE TO SEND US YOUR CV/RESUME \(email to careers@garrtool.com\)](mailto:careers@garrtool.com)